

+ サービス展開イメージ



+ mobitas 運営会社について



MIRAHOOOP

他がやらぬことを、やりきる。

真心からの思いやりでお客様満足の追求、
モビリティ・観光業界、社会の発展に貢献してまいります。

社名
株式会社MIRAHOOOP(ミラフープ)
※両備グループの1社として新設されました

資金
3億円(資本準備金含む)

株主
株式会社両備システムズ(40%)
両備ホールディングス株式会社(30%)
株式会社両備ファイナンス(30%)

設立
2025年6月30日

代表者並びに役員

代表取締役
浅尾 誠
取締役上席執行役員COO
三垣 順平
取締役(非常勤)
松田 敏之
取締役(非常勤)
大上 真司
取締役(非常勤)
橋本 渉
監査役
大館 孝久

事業内容
ITプラットフォーム事業など
所在地
東京都港区芝5丁目29-11
G-BASE田町7F

旅行社と貸切バス事業者間の受発注業務をデジタル化
貸切バス受発注プラットフォーム

mobitas モビタス



特許出願中

モビリティに価値を足す。貸切バス手配を、もっとスマートに。

mobitasは、旅行会社と貸切バス事業者間のアナログな見積算出などの受発注業務をデジタル化し、

移動の価値を最大化するプラットフォームです。

見積、契約、運行管理までを一元化し、業務効率とサービス品質を向上させます。

+ 貸切バス受発注業務の課題

貸切バスの受発注におけるアナログ作業による工数負荷とスピード感のなさ。

- 電話、FAX、メールのやり取りでの取引
- 仕事環境の制約が大きく、生産性向上が望めない
- 紙を大量に使い環境負荷も大きい(SDGs・CNの時代)
- 業務が属人化している
- 料金計算(コンプライアンスの問題)等

旅行会社の悩み

- バスの空き状況が分からず
- 見積依頼してから回答までに時間がかかる
- 運行決定のバス事業者などの紙面管理が煩雑

バス事業者の悩み

- 手作業による運賃計算が手間
- 電話・FAX・メールによる運賃算出後の対応が手間
- 繁忙期・閑散期・旅行会社毎の価格設定が煩雑

mobitas の目指す世界

01 業界全体のDXを通じた課題解決

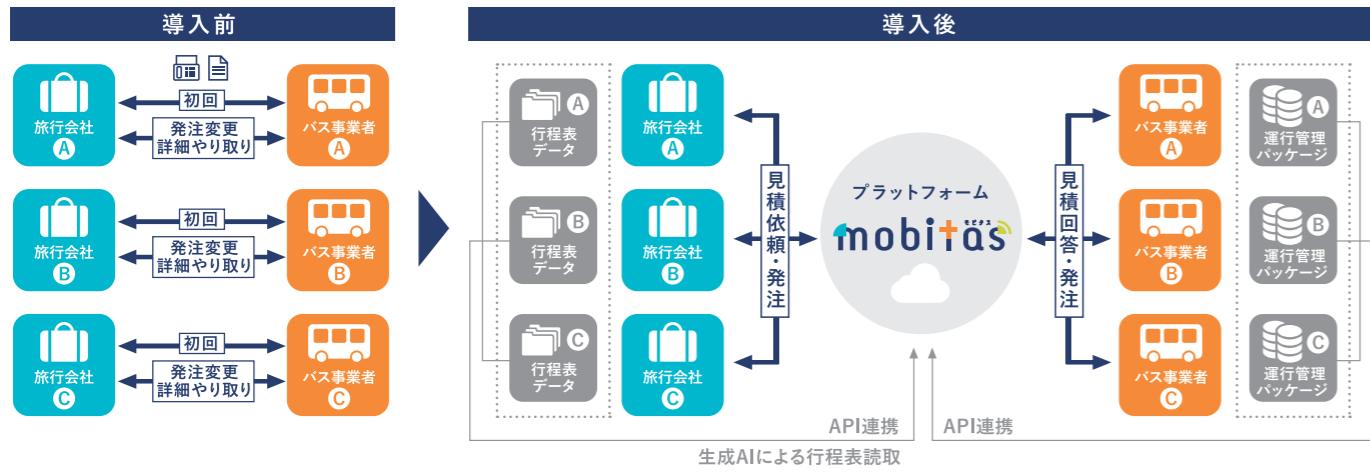
- 貸切バス受発注業務の標準化によるDX推進
- 適正な見積もりによるコンプライアンスの遵守
- カーボンニュートラルへの対応

02 業界全体の共創

- 生産性向上を通じて、働き方改革を推進し、旅行会社・貸切バス事業者を魅力的な業界へ転換
- データ活用による新たな価値創造

+ サービス概要

旅行会社・貸切バス事業者間で行われる貸切バスの受発注業務において、従前の電話・FAX・メールでのやり取りからプラットフォーム上で双方のやり取りを実現し、業務改善ができるサービスです。



+ mobitas ご利用の流れ

旅行会社

- step 1 行程表の入力(生成AIによる読み取り機能を使用)
- step 2 見積依頼(見積依頼先を選択・相見積可)
- step 3 見積回答の確認(相見積比較)
- step 4 発注
- step 5 最終行程表の送信

バス事業者

- step 1 見積金額の算出
- step 2 見積依頼の回答(自動応答・手動応答)
- step 3 受注
- step 4 最終行程表を受信
- step 5 当日バスを運行

+ 主な機能一覧

旅行会社機能

- 生成AIによる行程表の読み取り
- 見積依頼機能(相見積)
- 概算見積機能
- 空満一覧機能
- 有料道路の指定を選択
- 行程表登録
- 発注機能
- 発注キャンセル機能
- 見積依頼先金額詳細表示機能
- 見積 / 発注依頼

バス事業者機能

- 見積金額編集機能
- 概算見積機能
- 見積依頼自動回答機能
- バスシーズン運賃編集機能
- 旅行会社グレーピング機能
- ガイドシーズン料金編集機能
- 距離時間のバッファ設定
- 空満データ編集機能
- ガイド手数料率設定機能

+ 導入メリット

- 車両の空満情報が可視化されたことによりリアルタイム表示が可能
- 概算見積機能や見積自動応答で即時に見積額の把握が可能
- 運賃の詳細表示による業務の透明化を実現
- 生成AIによる行程表読み取りにて入力の処理時間を短縮

- 自動運賃計算と編集機能による正確な見積算出が可能
- 自動回答機能で迅速な見積返信が可能
- シーズン別運賃設定・旅行会社ごとのグレーピング機能の実現
- ステータス管理で全体の業務進捗確認が可能業務効率の向上

旅行会社が得られるメリット

- 利用団体者向け
 - ☑ 下限割れ防止機能によるコンプライアンスの遵守
 - ☑ バス・ガイド在庫の可視化
 - ☑ 見積依頼に対するレスポンススピードの向上
- バス事業者より
 - ☑ 見積・受発注業務の効率化
 - ☑ データの蓄積と分析
 - + 各種DX領域の対象範囲を今後も拡大

プラットフォーム

mobitas

見積・受発注領域

- ☑ アナログからデジタルへの転換
- ☑ 見積・受発注業務の効率化
- ☑ データの蓄積と分析

バス事業者が得られるメリット

- 旅行会社向け
 - ☑ 見積依頼に対するレスポンススピードの向上
 - ☑ 煩雑な紙面からの解放
- バス事業者内
 - ☑ 社内業務の効率化・利便性向上
 - ☑ 見積算出額根拠の見える化